



OFFERTE PERICOLI DEL FAI DA TE INVEST **IMENTI - PROMOZIONE PRATICHE FINAN** ZIARIE







Consulenze assicurative e finanziarie La mia consulenza è sostanza, non

forma. Anche con un semplice foglio di carta e una penna descrivo al cliente come f unziona il mondo finanziario e assicurativo. Le mie consulenze assicurative e finanz iarie servono a portare il cliente verso i propri obiettivi, utilizzando una strategia pe rsonalizzata in base a due parametri principali: un'analisi fatta in modo competent e e l'emotività del mio cliente. PARTNERSHIP Dal 2019 ho instaurato un rapporto di collaborazione con Solyda, agenzia iscritta regolarmente al RUI - Registro Unico de gli Intermediari



Tra le più insidiose pratiche finanziarie degli ultimi anni c'è il "do it yourself", il fai da te. S ono molti gli operatori che, sui banner dei s ocial network, lo propongono. Si identificano di solito grazie alla lettera X di Forex che cam peggia nei loghi di quasi tutte le società che esortano a investire. Di per sé il Forex non h a nulla di losco. Si tratta di un luogo virtuale dove, liberamente, compratori e venditori si scambiano valute, decidendo di farlo sulla b ase di indicatori e grafici che, analizzati tecni camente, suggeriscono di scommettere al ria lzo o al ribasso. Dov'è l'insidia? Si chiama lev a. Un moltiplicatore che, se non imbrigliato c on opportuni accorgimenti, può amplificare l e perdite a dismisura. Quando si investe dal PC di casa, a fare la differenza fra una vita ag iata e un improvvisa povertà sono pochi click di un mouse. I banner pubblicitari sui social, ovviamente glissano su questo particolare e incitano a integrare lo stipendio, a diventare ricchi in modo semplice, guidati da tutor spe cialisti che "passo dopo passo vi condurrann o nel mondo dell'alta finanza". Basta aderire e si viene contattati telefonicamente. Inizial mente il chip di ingresso è rassicurante. In fo ndo che cosa si perde versando cento Euro? Infatti si perde, quasi sempre e si integra la perdita nella illusoria speranza di riguadagn are il denaro perduto. C'è chi ha iniziato con cento euro ed ora lamenta perdite per 100m ila. Il target dei vulnerabili è rappresentato d agli inavvertiti, da coloro che di finanza non s i sono mai occupati e decidono per semplice curiosità o, peggio, per bisogno di risponder e ad un annuncio pubblicitario. Come difend ersi dalle insidie di internet? Tre sono i miei suggerimenti: 1.Attenzione ai social: il cresce nte appeal dei social sta contagiando milioni di persone che si affrettano a rendere pubbli co ogni dettaglio della propria vita personale senza badare al fatto che nella rete vi sono p ersonaggi pronti ad intercettare questa sma nia di "esserci". Catalogano le informazioni c he voi stesse fornite e li usano contro di voi c reando dei veri e propri dossier. Quando ne sapranno abbastanza di voi riceverete una t elefonata da qualcuno che vi propone un inv estimento blindato. 2.Limitare i post person ali: proprio per questa ragione occorre\www.sihappy.it re la propria partecipazione ai social cercan

do di pubblicare solo informazioni generiche. Eviterete rischi di scambi di identità ma anchi e di dare assist ai potenziali malintenzionati. 3.Occhio al trading on-line: il trading on-line va lasciato fare ai professionisti. Esistono vaste schiere di appassionati che sanno ben e come gestire questa modalità di investime nto. Sanno quali sono le piattaforme sicure e vi si muovono a proprio agio consapevoli di r ischi e benefici potenziali. Chi è all'oscuro di questo mondo ne stia fuori: è troppo rischio so. Se sei arrivato fino a qui, meriti un premi o, anzi un doppio premio, perché riconosco i n te la consapevolezza e la motivazione a viv ere serenamente andando a coprire grandi r ischi con piccole cifre (davvero ridicole). Ad e sempio potresti assicurare la responsabilità civile della vita privata della tua famiglia per un massimale di un 1.000.000 di Euro con m eno di 200€ all'anno, ma questo lo potremo analizzare face to face. Ciò che voglio regalar ti è un primo check-up di autovalutazione de lla tua situazione assicurativa, puoi trovare t utte le informazioni su questo link: https://w ww.vitodemarzo.it/la-pianificazione-finanziar ia-assicurativa/ Il secondo regalo che ti facci o è quello di offrirti una prima consulenza gr atuita informativa e non commerciale per ca pire nel dettaglio a quali rischi sei esposto co me persona e come famiglia. Perché lo facci o? Perché non c'è nulla di più importante dell a tutela della propria salute e della salute di chi amiamo e molto spesso si è totalmente i nconsapevoli dei benefici di una polizza assic urativa. Dico sempre che "è meglio una poliz za senza sinistro che un sinistro senza polizz a". Chi sono? Sono un intermediario assicura tivo e finanziario e da anni faccio parte dell'A ssociazione Italiana Educatori Finanziari, rico nosciuta dal Ministero dello sviluppo econo mico e accreditata al MIUR. (www.aief.eu). So no impegnato nella divulgazione di informazi oni che riguardano il mondo assicurativo, la previdenza complementare e modalità di inv estimento sostenibile in base al perosnale gr ado di rischio. Ho la fortuna di collaborare c on diverse compagnie assicurative italiane e internazionali di primo livello e quindi posso davvero cucire "abiti su misura" in base alle esigenze specifiche dei miei clienti. Non mi d ilungo e passo la parola a chi mi conosce da anni e continua a darmi fiducia. Alcune testi monianze dei miei clienti "Finalmente un pro fessionista dai grandi valori e dalla sincerità disarmante. Ho avuto modo di confrontarmi con il Dott. De Marzo lo scorso anno, e lui pri ma di tutto ha deciso di tutelare i miei intere ssi." Stefano Porrelli Google "Professionista s erio e competente. Fa sempre e solo l'intere sse del cliente. Consigli preziosi per la famigl ia e il singolo. Grazie alla sua consulenza mi sono protetto sotto tutti gli aspetti." Alex Cap uto Google "La competenza e la professional ità, eccellenti, si fondono col valore aggiunto che tende alla "rarità": onestà. A Vito De Mar zo, alla sua obiettività, ho affidato, con massi ma fiducia e da anni, l'andamento finanziari o ed assicurativo di me stesso e della mia fa miglia." Luigi Cagnetta Google



DE MARZO VITO

Tel. 3335282433

http://www.vitodemarzo.it/